

Lo **Studio Serafini** opera nella Consulenza di Direzione Aziendale affiancando il Management nel processo di Analisi, Definizione ed Attivazione dei Programmi di Miglioramento Dinamico delle Performance Aziendali.

Tutto questo si realizza grazie ai numerosi metodi proprietari che lo Studio Serafini ha messo a punto sulle esperienze sviluppate nei progetti ad oggi attivati.

La "mission" dello Studio Serafini si può riassumere in alcuni concetti ispiratori :

- **Vicinanza**
Intesa come presenza costante e continua presso l'azienda cliente
- **Esclusività**
Ogni progetto risulta personalizzato ed esclusivo
- **Flessibilità**
Dote fondamentale per uno Studio di Consulenza giovane e dinamico.

Il nostro operato quotidiano risulta quindi guidato da principi ispiratori ben chiari alla nostra clientela, che ci ha permesso di renderla fidelizzata nel 96 % dei casi (rinnovo contratto anno su anno e del 85% per rinnovi pluriennali fonte dati Studio Serafini interno).

Fornire servizi di consulenza significa per lo Studio Serafini aiutare i propri clienti ad attuare miglioramenti sostanziali nella performance delle loro aziende, attraverso la corretta individuazione delle problematiche che li riguardano e la proposta di soluzioni che abbiano un impatto concreto e duraturo, generando in tal modo la fidelizzazione del cliente.

A questo scopo, i nostri consulenti lavorano, durante tutte le fasi del progetto, con i manager dell'azienda cliente in modo da definire insieme le soluzioni più appropriate ai problemi dell'organizzazione e condividere un bagaglio di esperienze e conoscenze comuni.

Le aziende clienti chiedono la nostra assistenza per risolvere problemi di svariata natura: incrementare i risultati riducendo i costi operativi e migliorare la produttività; risolvere problematiche organizzative di carattere interfunzionale; ridefinire la strategia con l'evolversi dello scenario competitivo esterno.

Fra i progetti regolarmente seguiti prevalgono quelli di miglioramento operativo, organizzazione, strategia, marketing.

Studio Serafini

Management & Consulting

Sede legale: Via Lucania, 222
47023 Cesena (FC) - Italia
+39 0547 1901377

www.serafinistudio.it
info@serafinistudio.it



Studio Serafini
Management & Consulting



Un punto di partenza per poter **cambiare la propria azienda** è il check-up o Analisi Aziendale, un passo fondamentale per conoscere lo stato di salute della propria azienda. **Comprendi & Agisci™** è un metodo multifunzionale esclusivo, che permette all'imprenditore di valutare la reale performance e la direzione della propria azienda.

1 Raccolta dei dati e delle informazioni relative all'azienda

acquisizione delle informazioni necessarie allo sviluppo del progetto. E' previsto l'utilizzo di molteplici strumenti e di momenti di docenza, rivolti ad illustrare i riferimenti teorici, i metodi e le tecniche utilizzati.

2 Analisi della situazione esistente

elaborazione di un report che individui le aree sulle quali è necessario intervenire per il raggiungimento degli obiettivi che l'azienda si pone.

3 Proposte di intervento

elaborazione concreta di interventi rivolti all'area gestionale, con l'indicazione dei relativi vincoli ed opportunità.

CHECK UP

I tre pacchetti mensili “Small”, “Master” e “Conquista i tuoi Mercati”

Le soluzioni proposte dallo Studio Serafini si prefiggono il raggiungimento dei seguenti obiettivi:

Controllare e monitorare durante l'anno l'andamento della gestione della propria azienda e prendere le decisioni giuste per correggere andamenti non desiderati.

Costruire un modello su misura di analisi e controllo per l'azienda.

Evidenziare i motivi e le criticità di tutte le componenti di un determinato periodo di gestione.

Valutare quali decisioni strategiche si rendono necessarie alla luce delle analisi condotte.



La consulenza a tempo Il Manager a portata di soluzione

Temporary Manager

Attivazione di una **criticità culturale esterna** per il management e possibilità di un confronto stimolante e costruttivo.

Certezza dei costi e delle tempistiche.

Implementazione di una cultura del fare, del rispetto della pianificazione e del timing prefissati.

Focalizzazione delle attività e applicazione dei **cantieri interfunzionali** per le decisioni e le operatività di nuovi progetti o ridefinizione delle operations.

Internazionalizzazione

Contrattualistica Commerciale
Diritto Tributario
Diritto Societario
Proprietà industriale - Contratti Trasferimento di Tecnologia - Marchi e Brevetti
Contenzioso civile e Commerciale
Consulenza ad export
Assistenza giuridica finanziamenti ed emissione titoli sul mercato

Manager a portata di telefono

E' un modo del tutto nuovo di fare consulenza; è un servizio prepagato che permette al Cliente di fruire di un determinato numero di ore di consulenza telefonica.

L'attivazione del servizio avviene mediante richiesta del Cliente al nostro Agente di zona, oppure telefonicamente, specificando il numero di ore che si intende acquistare.

I pacchetti ore hanno una scadenza entro la quale dovranno essere utilizzate; tale termine decorre dalla data di acquisto.

I pacchetti sono da 5, 10, (validità 12 mesi) 20 e 50 ore (validità 24 mesi).

